

Comparaison des prix en drives et magasins

RELEVÉS DE PRIX DU 23 SEPTEMBRE AU 7 OCTOBRE 2023, DANS 1304
MAGASINS PAR LES AL ET EN LIGNE POUR LES DRIVES.

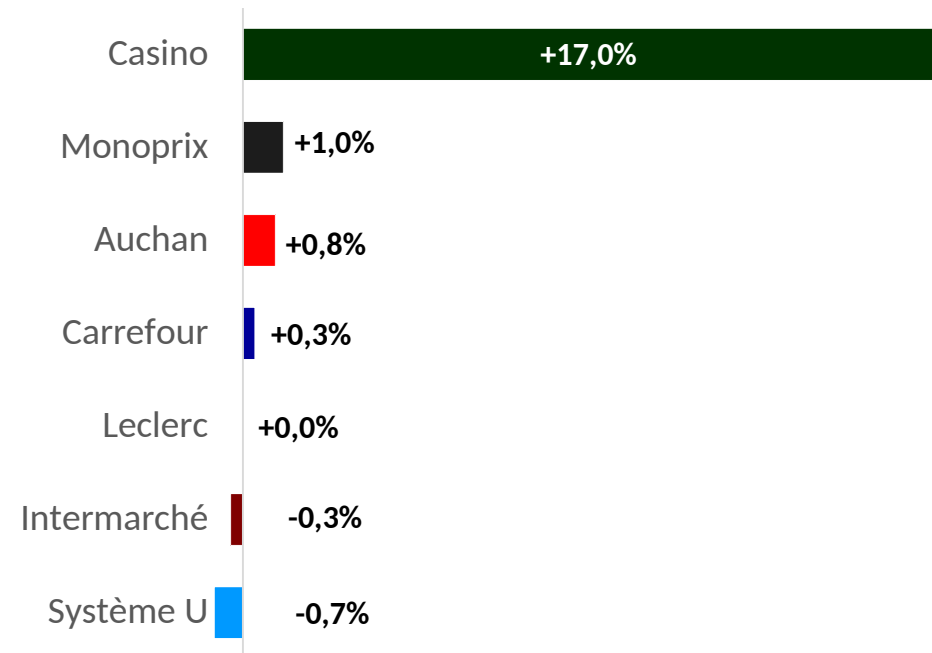
Pas de différences, sauf pour Casino

Pour tous les distributeurs à l'exception de Casino, l'écart moyen de prix entre les magasins physiques et les drives est compris entre -1% et 1%.

Ces écarts non significatifs démontrent qu'il n'y a pas de politiques de prix différentes entre les drives et les magasins. Les relevés réalisés sur les drives sont donc représentatifs des magasins physiques.

Le constat est en revanche inverse pour Casino, où la politique de prix différenciée est manifeste (voir détails sur la diapo suivante).

Prix moyen en magasin par rapport au prix moyen en drive



Focus sur le cas de Casino

- Méthodologie : Pour Casino, **49 magasins** ont été enquêtés et les prix de **70 produits** ont été relevés par les enquêteurs. Il s'agit de magasins hypers ou supers, pas de proximité (pareil pour le drive).
- Au global, les magasins physiques sont donc **17% plus chers** que les drives
- Les prix y sont systématiquement plus élevés :
 - **89%** des produits relevés par les enquêteurs sont en moyenne **plus chers en magasins qu'en drives**.
 - **77%** des produits enquêtés sont même **10% plus chers** en magasins qu'en drives.

Les informations à noter pour les autres distributeurs

- **Monoprix** : L'enseigne a une politique de prix unique dans ses magasins, et ce prix unique est exactement le même en drive pour 80% des produits. Il peut y avoir quelques écarts de prix notables sur certains produits, à la hausse comme à la baisse, peut-être dû à des promotions différentes entre drives et magasins.
- **Auchan** : Le prix moyen est rarement exactement le même en drive et en magasin, mais l'écart maximum ne dépasse le plus souvent pas 3%, dans un sens comme dans l'autre. Cela peut s'expliquer par le fait que certains drives Auchan ne sont pas couplés à des magasins physiques.
- **Carrefour** : Des prix vraiment très proches entre drives et magasins, jamais plus de 4% d'écart sur tous les produits testés.
- **Leclerc** : Des prix extrêmement proches entre drives et magasins, au maximum 1% d'écart sur chaque produit. C'est particulièrement marquant pour une enseigne qui distingue ses drives et ses magasins physiques.
- **Intermarché** : Une fois encore des prix extrêmement proches, au maximum 2% d'écart entre drives et magasins.
- **Système U** : Quelques écarts entre les drives et les magasins, et ce sont le plus souvent les magasins qui sont moins chers. Mais l'écart ne dépasse jamais 5%.